

## はじめに

加盟店舗がKBAへの加入理由として最も多く挙げているのは「神奈川店舗とのネットワーク構築のため」で、6件の店舗がこの理由を選択しています。これは、地域内での協力と情報共有、相互支援を重要視していることを示唆しています。

改善点としては、「ビリヤードをしたことのない人への普及活動を増やしてほしい」という意見が最も多く、3件の店舗が指摘しています。

今後のイベントでの要望としては、「交流会」及び「C級ビギナー戦の充実」が3件となっており、参加者層を広げる活動が求められていることが伺えます。

また、理事会に関しては「ポケット関係者の理事を増やす」という意見があり、組織運営の多様性に対する要望が見られました。

これらの結果を踏まえて、来年の活動計画を検討していきたいと思えます。

## アンケート回答の分析と対策候補

対策：実施する の項目に関しては具体的なアイデア／施策をブレインストーミングにて検討する。

2.KBAに加盟した主な理由（複数回答可）	回答数	対策方針
新規顧客獲得のため	1	保留（具体案が出せれば実施する）
神奈川店舗とのネットワーク構築のため	6	実施する
大会に参加する条件のため	2	現状維持
ホーム店舗所属選手が県代表になった時に補助を受けられるため	1	現状維持
活動に賛同しているため	4	現状維持
まわりの店舗が入っているため	1	現状維持
ビリヤード普及のため	3	実施する

4. KBAに改善してほしい点（複数回答可）	回答数	対策方針
大会イベントの量	2	実施する
広告・宣伝のサポート	1	保留（具体案が出せれば実施する）
いろいろなSNS による情報配信をしてほしい	2	実施する
ビリヤードをしたことのない人への普及活動を増やしてほしい	3	実施する
その他		
KBAは、実行力、推進力が足りないと考えている。	1	保留（人員不足）

6.これから増やしてほしい大会／イベントを教えてください。（複数回答可）	回答数	対策方針
地区（例：横浜川崎湘南など）ごとの大会	2	保留（具体案が出せれば実施する）
県の大きい大会	1	現状維持
交流会	3	実施する
レッスン会	1	現状維持
他県との共同イベント	1	現状維持
C 級ビギナー戦の充実	3	実施する
B 級戦の充実	2	保留（具体案が出せれば実施する）
A 級戦の充実	1	現状維持
その他	2	
他のスポーツ団体との交流フェルゴレートのように対戦による神奈川県単位でのランク付け	1	人員不足
KBA加盟店舗の多くが希望するイベントを増やしてほしい	1	人員不足

10.ホームページやSNSに関するご意見はあるか	回答数	対策方針
加盟店と非加盟店の差別化、入ってもらえるようなメリット作り。	1	保留（具体案が出せれば実施する）

11.その他のご意見	回答数	対策方針
理事になってもらうための土台作り特にポケット部門、現在の理事、及び協力者、はキャロム関係者が多い。ポケット関係者の理事を、半数にする工夫をしてほしい。例えば理事会の時間を夜にするとかしてほしい。	1	要検討
KBAの活動理念と存続できなくなった時の神奈川プレイヤーに与える影響を良く理解した上で活動に協力してくれる実行力と推進力のある人材を増やしてほしい	1	要検討

# 事務局のブレインストーミング結果

できないはさておき、理事の皆様にて議論ができるように具体的なアイデアを抽出しました。

これらの項目の中で、やりたいものやできるものを理事の皆様にて選択し、予算を計上して企画作成に取り組んでもらいたいです。

その他、必要と思われる施策があれば提示してほしいです。

## 「神奈川店舗とのネットワーク構築」という回答に対する施策

1	オンラインプラットフォームの構築	以下のアイデアを通じて、加盟店舗間のコミュニケーションを促進し、ビリヤードコミュニティの結束を強化しては如何か？ 1. 専用ウェブサイトの開設: (LineWorksでOK?) 加盟店舗専用のウェブサイトを作成し、掲示板やフォーラム、イベントカレンダーを設置。 2. メンバー専用アプリ: (KBAアプリ作る?) 加盟店舗が簡単にアクセスでき、情報交換やイベントの参加を管理できるモバイルアプリの開発。 3. バーチャルミーティングスペース: (Zoom API 宝の持ち腐れ?) Zoomを使用した定期的なオンラインミーティングのためのスペースを設ける。 4. 共有リソースライブラリ: (興味あるのか不明?) ビリヤード関連の教材やマーケティングツール、運営ノウハウを共有するためのデジタルライブラリを作成。 5. リアルタイム更新機能: (良さそうでは?) 大会結果やニュース、重要なアナウンスをリアルタイムで更新し、即時に情報を共有する機能。
2	定期的な交流会の開催	以下のアイデアを実施することで、加盟店舗間の緊密なコミュニケーションと相互理解を促進し、全体としてのビリヤードコミュニティを強化しては如何か？ 1. テーマを設定した交流会: (興味ある? お題は? 教師は?) 毎回異なるテーマ(例: マーケティング、新規顧客獲得戦略など)を設け、専門知識の共有を促進。 2. ローテーション開催: (具体的なイメージができれば良さそうでは?) 交流会を各加盟店舗で持ち回りで開催し、それぞれの店舗の特色を生かしたイベントに。 3. ビリヤードクリニック: (定期的な開催すると喜ぶ人はいるか?) 上級者やプロ選手を招き、技術向上のためのセッションを行う。 4. オンラインセミナー: (店舗オーナーは求めているのか? テーマは?) 特定のトピックについて深く掘り下げるためのワークショップやセミナーを交流会の一部として組み込む。
3	共同プロモーションの実施	以下のアイデアによって、加盟店舗間での連携を強化し、地域内でのビリヤードの認知度を高め、新規顧客の獲得に繋げては如何か？ 1. 共同イベントの開催: (協力者と企画を実施するための推進力が必要) 加盟店が協力して地域全体のビリヤードイベントを企画・実施。 2. クロスプロモーション: (問題が起こる? 交流は良い事だが人気の店舗への偏りができそう) 加盟店同士でお客様の相互送客を図る特別割引やキャンペーンの展開。 3. 共同広告: (手段は不明だがアイデアができれば・・・) 地域のメディアやSNSで共同での広告キャンペーンを実施。 4. メンバーシップカード: (ポイントカードは大昔KBAで実施したが・・・) 加盟店舗を巡るとポイントが貯まる共通のメンバーシップカードの作成。

「ビリヤードをしたことのない人への普及活動を増やしてほしい」という回答に対する施策

1	イントロダクトリープログラムの開発	<p>以下のアイデアを通じて、プログラムでビリヤードの魅力を広め、新しいプレイヤーを創出しては如何か？</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. <b>ビリヤード体験教室:</b> (良さそうだがどうやって初心者を集める？アプローチする？) 初心者向けの無料または低価格の体験教室を開催し、ビリヤードの基礎を学べる機会を提供。</li> <li>2. <b>学校でのプログラム:</b> (学校にビリヤード台を設置してもらえるようにアプローチ中) 地元の学校と連携し、体育の授業やクラブ活動としてビリヤードを取り入れる。</li> <li>3. <b>ビリヤードの日:</b> (無理やり、こじつけ感はされおき、この業界は特別な日を作ろうとしたことがないのでは？) 特定の日を「ビリヤードの日」として設定し、イベントや体験会を通じてビリヤードを紹介。</li> <li>4. <b>オンラインチュートリアル:</b> (プロに頼むのか？) 基本的なルールや技術を学ぶためのオンラインチュートリアルビデオシリーズ (YouTubeやTikTokなど) を作成。</li> <li>5. <b>ファミリービリヤードイベント:</b> (良いのでは？) 家族全員が楽しめるビリヤードイベントを企画し、幅広い世代にビリヤードを紹介。</li> </ol>
2	啓発キャンペーン	<p>以下のアイデアを通じて、ビリヤードの魅力を一般に広く知らせ、新規プレイヤーの獲得につなげては如何か？</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. <b>「ビリヤードを知ろう」キャンペーン:</b> (具体的な手段はさておき、、、) 地域のイベントでビリヤードのデモンストレーションを行い、初心者に向けたビリヤードの楽しみ方を紹介。</li> <li>2. <b>SNSを活用した情報配信:</b> (なにかアイデアでできますか？) ビリヤードの魅力的な写真や短いストーリーをSNSで共有し、ビリヤードの知名度を高める。</li> <li>3. <b>地域のメディアとの協力:</b> (神奈川新聞には地域スポーツや活動について掲載しているが、、、) 地元の新聞やラジオ、テレビ局と協力してビリヤードに関する特集を組む。</li> <li>4. <b>ビリヤード体験イベント:</b> (どのくらい予算がかかるのでしょうか？) ショッピングモールや公共の広場で実施する無料のビリヤード体験ブースを設置。</li> <li>5. <b>インフルエンサーとのコラボレーション:</b> (ビリヤードYoutuberとコラボして良い事ないかなあ？) ビリヤードやスポーツに影響力のあるインフルエンサーと連携し、ビリヤードの魅力をより広い範囲に広める。</li> </ol>
3	スクール連携	<p>以下のアイデアを通じて、地域の学校やコミュニティセンターと連携し、ビリヤード教育プログラムを提供しては如何か？</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. <b>学校でのビリヤード授業:</b> (学校にビリヤード台を設置することができたら活動したい) 体育の授業でビリヤードを取り入れ、基本的なルールや技術を教えるプログラムを開発。</li> <li>2. <b>放課後ビリヤードクラブ:</b> (学校にサークルを作るようにするのはハードルが高そう。。) 学生が放課後に参加できるビリヤードクラブを設置し、定期的な練習と交流の場を提供。</li> <li>3. <b>ビリヤード奨学金制度:</b> (こう言う話には予算を割いても良いと思うのだが、、、) 優秀な学生プレイヤーに対してトレーニング支援を提供。</li> </ol>

「交流会」と「C級ビギナー戦の充実」という回答に対する施策

1	スキルレベル別大会の開催	<p>以下のアイデアを通じて、C級ビギナーを対象とした大会を定期的で開催して参入障壁を低減させては如何か？</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. <b>レベル分けシステムの導入:</b> (Cビギ稼働中、カテゴリー設定はレーティングシステムや統計か？) プレイヤーの実力に応じてC級 (ビギナー)、B級 (中級者)、A級 (上級者) のカテゴリーを設定。</li> <li>2. <b>レギュラー大会の開催:</b> (大会の量を増やすか？ 運営や活動をする人材的なリソース問題を解決させたいが、) 各レベルに合わせた月例または季節ごとの定期大会を実施。</li> <li>3. <b>プロモーションポイントシステム:</b> (ポイントランキングを以で行っていたが加盟店舗が増えたから復活させる？) 大会の成績に応じてポイントを付与し、一定ポイントで上位レベルへの昇格の機会を提供。</li> <li>4. <b>ビギナーフレンドリーな大会:</b> (Cビギで十分？) 初心者が気軽に参加できる低圧力な環境を作り、参加賞や特別賞を設けることでモチベーションを向上。</li> <li>5. <b>クリニックとの連携:</b> (大会前にインストラクターへ教わりにいく機会を設けるのは如何か？) 大会前に各レベルに合わせたクリニックを開催し、技術向上のチャンスを提供。</li> </ol>
2	ビギナー支援プログラム	<p>以下のアイデアを通じて、初心者が技術向上を図れるサポート体制を整えては如何か？</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. <b>初心者向けの割引制度:</b> (潜在顧客を見込み客にするメリットと割引のトレードオフを加盟店はどう思うか？) 初めてビリヤードに挑戦する人向けに特別割引を設ける。</li> <li>2. <b>スターターキットの提供:</b> (ホームページの充実で対応？) 必要な用具やルールの説明、ビギナー専用のスターターキット的な何かで参入障壁を低減。</li> <li>3. <b>メンタリングプログラム:</b> (BやAにこそ喜ばれるかもしれないが、、) 経験豊富なプレイヤーやコーチが初心者を個別に指導。</li> <li>4. <b>進行度に合わせたレッスン:</b> (KBAのHPでビリヤード検定の紹介など？) 初心者が自分のペースで上達できるように、段階を踏んだレッスンプログラムを提供。</li> </ol>